

BUT Techniques de Commercialisation (TC) - Limoges (87)

Cette formation est destinée aux...

Le titulaire du BUT Techniques de Commercialisation parcours Business Développement et Management de la Relation Client est un spécialiste de la relation commerciale qu'il exerce au sein de tout type d'entreprise industrielle, commerciale et de service.

Organisation de la formation

Le métier

Parcours : Business Développement et Management de la Relation Client

Le titulaire du Bachelor Universitaire de Technologie Techniques de Commercialisation intervient dans toutes les étapes de la commercialisation d'un bien ou d'un service : de l'étude de marché à la vente en passant par la stratégie marketing, la communication commerciale, la négociation et la relation client. Il couvre les secteurs d'activités en lien avec les métiers de la vente, du marketing et de la communication. Il est polyvalent, autonome et évolutif.

Le titulaire du BUT Techniques de Commercialisation parcours Business Développement et Management de la Relation Client est un spécialiste de la relation commerciale qu'il exerce au sein de tout type d'entreprise industrielle, commerciale et de service.

Objectifs de la formation

Le titulaire d'un BUT Techniques de Commercialisation parcours Business Développement et Management de la relation client devra acquérir les compétences suivantes :

- Conduire les actions marketing
- Vendre une offre commerciale
- Communiquer l'offre commerciale
- Se servir du numérique
- Exploiter les données à des fins d'analyse
- S'exprimer et communiquer à l'écrit et à l'oral
- Agir en responsabilité au sein d'une organisation professionnelle
- Se Positionner vis à vis d'un champ professionnel

Code RNCP : [RNCP35357](#)

Date d'enregistrement de la certification : 12-03-2021

Certificateur : LA ROCHELLE UNIVERSITE - UNIVERSITE DE LA ROCHELLE

Lieu, durée & coût de la formation

Diplôme : BAC +3 (Licence, Licence Pro & diplôme de niveau 6)

Secteur : Commerce

Durée : 24 mois

En bref

Niveau prérequis :

BAC +2 (diplôme de niveau 5)

Niveau du diplôme visé :

BAC +3 (Licence, Licence Pro & diplôme de niveau 6)

Public : Avoir validé sa 1ère ou 2ème année de BUT ou un BTS

Modalités d'admission :

Étude des dossiers de candidature puis entretien.

Accessible aux demandeurs d'emploi et salariés
Formation accessible aux personnes en situation de handicap

Code RNCP :

35357

Le campus



IUT du Limousin - Site de Limoges

12 Allée André-Maurois
87065 LIMOGES

Téléphone : 05 55 43 43 55

Site :

<https://www.iut.unilim.fr/liut/site-de-limoges/>

Cette formation en alternance, d'une durée de 1 à 2 ans se réalise à Limoges en partenariat avec l'IUT du Limousin.

Pour l'apprenti-e :

Formation rémunérée, aucun coût pédagogique à payer

Pour l'entreprise :

Prise en charge de la formation selon les modalités de l'OPCO

[Planning de la formation](#)

[Téléchargez notre fiche rémunération](#)

Modalités d'évaluations

Le passage des examens est défini selon le référentiel.

Validation des compétences par évaluation orale, écrite et pratique lors de mises en situation professionnelles.

[Le référentiel](#) ne prévoit pas de validation par blocs de compétences.

Contenu de la formation

Exemples d'enseignements proposés par la formation en BUT 2 :

- Marketing / Communication
- Entretien de vente
- Principe de la communication digitale
- Environnement économique international
- Droit des activités commerciales
- Psychologie sociale du travail
- Anglais appliqué au commerce
- Fondamentaux de la relation client
- Démarche de création ou de reprise d'entreprise
- Développer une expertise commerciale en effectuant un diagnostic de la stratégie client d'un secteur
- Négociation rôle de l'acheteur et du vendeur
- Droit du travail
- Fondamentaux du management de l'équipe commerciale
- Relation client omnicanale
- Pilotage commercial d'une organisation

Une question ?

Contactez-nous

05 56 38 38 08

Comment rejoindre le BUT Techniques de Commercialisation (TC) - Limoges (87)

1. Tu souhaites intégrer le BUT TC

Tu dois avoir validé une 1ère ou une 2ème année de BUT TC

2. Candidature

Rempli un dossier de candidature en ligne

3. Examen du dossier & entretien

Nos équipes étudient ton dossier et te propose un entretien afin d'échanger sur ton parcours et déterminer tes motivations.

Cet entretien est également l'occasion de définir tes souhaits en terme de secteur d'activité et de missions à exercer dans ta future entreprise.

Si tu rempli les conditions d'admission, nous t'informons de ton admission à la formation.

4. Recherche d'entreprise

L'IFRIA Nouvelle-Aquitaine facilite la recherche de contrat et met en relation candidats admissibles et entreprises intéressées par l'accueil d'un apprenti.

Nous t'encourageons tout de même à contacter des entreprises et adresser des candidatures spontanées.

5. Accompagnement RQTH

Si tu as besoin d'une adaptation pour suivre ta formation, tu peux contacter notre Référente handicap en cliquant [ici](#)

Les chiffres clés de la formation BUT TC

1

apprenti à la rentrée 2025

100 %

de réussite aux examens
2025

50 %

en emploi dont 0% dans les métiers
visés

14 %

en poursuite d'étude

43 %

en recherche d'emploi

Annotations : Enquête des apprentis sortants en 2025. 7 réponses obtenues sur 12 personnes interrogées soit un retour de 58%

Débouchés

Poursuite d'étude

Master I et II en commerce, vente, marketing, gestion et administration des entreprises.

Emploi

A l'issue du BUT Techniques de commercialisation, les diplômés peuvent occuper des fonctions commerciales en marketing, vente et communication.

Ils exercent des métiers tels que :

- Commercial
- Chargé de clientèle
- Acheteur - Assistant export
- Attaché commercial
- Chef de projet marketing
- Chef de secteur
- Technico-commercial
- Promoteur des ventes
- Commercial expert

Les + du campus

L'IUT du Limousin est situé à 10 minutes de la Gare de Limoges Bénédicins, à 15 minutes de l'Aéroport Limoges-Bellegarde. L'IUT est directement accessible en voiture par l'autoroute A20 (Sortie 30, Limoges Nord dans le sens Paris - Toulouse et Sortie 32, Limoges Nord dans le sens Toulouse - Paris). Plusieurs services proches du Campus Maurois : 1 bibliothèque, 1 cafétéria, 1 restaurant universitaire à 10 min à pied, des équipements sportifs et des logements CROUS ou résidences étudiantes.

Le Département Génie Biologique de l'IUT du Limousin dispose de locaux équipés pour la formation des étudiants en microbiologie, chimie, biologie cellulaire et moléculaire, appliquées notamment aux contrôles et aux analyses, ainsi qu'en génie des procédés ou biotechnologie. Le Département Génie Biologique collabore depuis de nombreuses années avec le Lycée Agricole des Vaseix (Limoges) dans le cadre de l'utilisation de l'Atelier Technologique Agro-Alimentaire. Cette halle de technologie alimentaire permet de traiter les principales opérations unitaires en Agroalimentaire (pasteurisation, filtration, atomisation...). De plus, une partie des travaux pratiques de microbiologie se déroule au sein du CFA Moulin Rabaud (Limoges), permettant l'apprentissage de notions en hygiène alimentaire en conditions réelles.

Depuis quelques années, les étudiants participent à différents concours d'innovation alimentaire (produit alimentaire innovant, fabrication de bière originale, ...) dans le cadre des projets tutorés et ont remporté divers prix.

De plus, des liens étroits sont noués avec des structures de recherche fondamentale et appliquée, avec une équipe de recherche présente au sein du département et un centre de ressources technologiques spécialisé dans la valorisation de coproduits végétaux.

Accès au Département Génie Biologique de l'IUT du Limousin

- Depuis la Gare : 10 minutes de la Gare de Limoges Bénédicins
- Depuis l'aéroport : 15 minutes de l'Aéroport de Limoges Bellegarde
- Depuis l'Autoroute A20 en 15 minutes : sortie 30, Limoges Nord dans le sens Paris - Toulouse et sortie 32, Limoges Nord dans le sens Toulouse - Paris

Réseau de Bus (STCL, Société des Transports en Commun de Limoges)

- Les lignes 6, 8, 14, 16, 23 du réseau STCL desservent l'IUT

Logements

- Plusieurs résidences CROUS entre 2 et 10 minutes à pied
- Plusieurs résidences étudiantes à proximité du Campus Maurois

Restauration

- Une cafétéria sur le Campus Maurois
- Un restaurant universitaire à 10 minutes à pied

